UITGELICHT

't ACHTERHUIS
Kreitenmolenstraat 92 | Udenhout | T 013 5111649
Open di-vr 08:30-17:30, za 10-16 | achterhuis.nl

Jan Kant, Elbert Martens en Bas Joosen, verkoopadviseurs

't Achterhuis? Elbert Martens, verkoopadviseur: 'Een handel in historische hergebruikte bouwmaterialen. We hebben een uitgebreide collectie, misschien wel de grootste van de Benelux. Je kunt hier een heel huis samenstellen: van metselstenen voor de gevel tot een schemerlamp op de bijzettafel. Eigenlijk voor alles behalve technische bouwmaterialen kun je hier terecht.' **Geschiedenis?** 'Je zou het niet verwachten, maar de winkel is in 1965 opgericht door een bakker, Lambert van Alebeek. Terwijl hij broden rondbracht, kon hij onderweg antieke materialen op de kop tikken. Soms ruilde hij zelfs brood voor oude stukken. Die handel in oude materialen vond hij wel wat, dus heeft hij al zijn pijlen erop gericht. Met succes!' **Tweede leven?** 'Wij hergebruiken materialen. Veel spullen komen uit oude huizen, kerken, kastelen en boerderijen. Een duurzame business, want er hoeven bijvoorbeeld geen ovens opgestart te worden om nieuwe plavuizen te bakken. Die plavuizen hebben we namelijk gered van een eind op de schroothoop.' **Sfeer?** 'Heel gemoedelijk. We zitten in het dorpscentrum, wat uniek is met zo'n groot terrein. Door alle antieke spullen voelt het hier alsof je door een Franse straat loopt.' **Showroom?** 'Op ons terrein hebben we drie showrooms, een aantal kleine tuinen en een park met fonteinen, poorten en standbeelden.' **Inspireren?** 'Een barokke schouw kun je los op een pallet tonen, maar dan is het moeilijk in te beelden hoe het er in een interieur uitziet. Door materialen en onderdelen te stylen in onze showrooms komen ze tot leven.' **Woonstijl?** 'Tijdloos. En tegenwoordig wat landelijker en robuuster dan eerst, toen het vooral klassiek was. Ze zijn van goede kwaliteit, waardoor je er jaren van kunt genieten. Neem massief Frans eiken en Belgisch hardsteen; deze materialen waren zo'n 150 jaar geleden net zo populair als nu.' **Trends?** 'We verkopen veel materialen al vijftig jaar, en doen dat waarschijnlijk over vijftig jaar nog. Trends sluiten vaak aan bij wat we al verkopen of op voorraad hebben, we kopen er niet actief op in. Als de trends bijvoorbeeld naar grijs neigen, kunnen we grijze tegels uit de opslag halen.' **Geliefd?** 'Natuursteen en eikenhout verkopen altijd goed. Wist je dat een eiken vloer prima op vloerverwarming kan? Zolang hij maar op de juiste manier is samengesteld. Mensen zijn daar nog weleens verbaasd over, maar nadat ze er meer informatie over hebben gehad gaat er een wereld aan mogelijkheden voor ze open.' **Uniek?** 'Historische objecten zijn zeldzaam. Wij bemachtigen ze door onze connecties in België en Frankrijk. We kopen groot in, waardoor we ze voor een redelijke prijs kunnen doorverkopen.' **Hedendaags?** 'We combineren oude bouwmaterialen op een vernieuwende manier. Keukenblokken bijvoorbeeld, waarvoor we moderne kastsystemen afwerken met oud eiken, Belgisch hardsteen en een wasbak van honderd jaar oud.' **Favoriet?** 'Een verouderde eiken vloer. Het hout is ruwer en geleefd, en er kan vloerverwarming onder. Dat vind ik zo'n tof product.' **Toekomst?** 'Onze focus ligt op het vinden van unieke materialen die we voor een betaalbare prijs kunnen verkopen. We willen tijdloos wonen bereikbaar maken voor zoveel mogelijk mensen.'

"DOOR ALLE ANTIEKE SPULLEN VOELT HET ALSOF JE DOOR EEN FRANSE STRAAT LOOPT"